



Révélez votre potentiel commercial
avec le BAC Pro MCV : maîtrisez
l'accueil et le conseil et devenez un
vendeur hors pair !

*Baccalauréat professionnel
en APPRENTISSAGE*

BAC PRO MCV
Métiers du
Commerce et de la
Vente



04.50.98.99.19



commercial.sup@es2c.fr



4A Allée des Anémones
74950 Scionzier



www.es2c.fr



**ANIMATION ET GESTION DE
L'ESPACE COMMERCIAL**



**CONSEILLER, VENDRE ET
SUIVRE LES VENTES**



**FIDÉLISER LA CLIENTÈLE ET
DÉVELOPPER LA RELATION
CLIENT**



**ENSEIGNEMENT GÉNÉRAUX
(ECO-DROIT, MATHS, FRANÇAIS,
LANGUES, ARTS, EPS...)**



BAC PRO MCV

Alternance

Métiers du Commerce et de la Vente

option A : Animation et Gestion de l'Espace Commercial

Option B : Prospection Clientèle et Valorisation de l'Offre Commerciale



Admissions & Objectifs

Admission : Le Bac Pro MCVA est accessible après une seconde générale ou professionnelle, ou un CAP du même domaine.

Objectifs : acquérir des compétences en conseils et ventes de produits, accueil, fidélisation et développement de la clientèle.

L'Organisation

Le rythme en alternance

- 1 semaine en formation
- 1 semaine en milieu professionnel

Durée de la formation

- Contrat de 2 ans
- 1 350 heures de formation
- Démarrage en Septembre

La Formation



Animation et Gestion de l'Espace Commercial

- Assurer les opérations préalables à la vente
- Rendre l'unité commerciale attractive et fonctionnelle
- Développer la clientèle



Conseil, Vente et Fidélisation de la Clientèle

- Réaliser la vente dans un cadre omnicanal
- Assurer le suivi de la commande du produit et ou du service
- S'assurer de la satisfaction du client



Enseignements Généraux

- Eco-Droit, Français, Maths, PSE
- Histoire-Géo, LVA, LVB
- Arts appliqués, EPS

NOUS CONTACTER

4A Allée des Anémones
74950 Scionzier

04.50.98.99.19

www.es2c.fr

Akteap