



Révélez votre potentiel commercial
avec le BAC Pro MCV : maîtrisez
l'accueil et le conseil et devenez un
vendeur hors pair !

*Baccalauréat
professionnel
avec des STAGES*

**BAC PRO MCV
Métiers du
Commerce et de la
Vente**



04.50.98.33.06



adjoint.lp@es2c.fr



11 rue Marcellin Berthelot
74300 Cluses



www.es2c.fr



**ANIMATION ET GESTION DE
L'ESPACE COMMERCIAL**



**CONSEILLER, VENDRE ET
SUIVRE LES VENTES**



**FIDÉLISER LA CLIENTÈLE ET
DÉVELOPPER LA RELATION
CLIENT**



**ENSEIGNEMENT GÉNÉRAUX
(ECO-DROIT, MATHS, FRANÇAIS,
LANGUES, ARTS, EPS...)**





BAC PRO MCV

Avec des STAGES

Métiers du Commerce et de la Vente

option A : Animation et Gestion de l'Espace Commercial

Option B : Prospection Clientèle et Valorisation de l'Offre Commerciale



Objectifs

Admission : Le Bac Pro MCV est accessible après une seconde générale ou professionnelle, ou un CAP du même domaine.

Objectifs : acquérir des compétences en conseils et ventes de produits, accueil, fidélisation et développement de la clientèle.

L'Organisation

Le rythme

Seconde bac pro : 3 semaines + 4 semaines

Première bac pro : 4 semaines + 4 semaines

Terminale bac pro : 3 semaines + 3 semaines

La formation

Formation de 3 ans

Section Euro dès la classe de seconde

Période de formation de 4 semaines à l'étranger possible (Section Euro)

La Formation



Animation et Gestion de l'Espace Commercial

- Assurer les opérations préalables à la vente
- Rendre l'unité commerciale attractive et fonctionnelle
- Développer la clientèle



Conseil, Vente et Fidélisation de la Clientèle

- Réaliser la vente dans un cadre omnicanal
- Assurer le suivi de la commande du produit et/ou du service
- S'assurer de la satisfaction du client



Enseignements Généraux

- Eco-Droit, Français, Maths, PSE
- Histoire-Géo, LVA, LVB
- Arts appliqués, EPS



Poursuites d'études possibles

- BTS MCO, BTS NDRC, BTS Communication, BTS Tourisme, ...

NOUS CONTACTER

11 rue Marcellin Berthelot
74300 Cluses

04.50.98.33.06

www.es2c.fr